

**В номере**

**Коротко о главном:
развитие инноваций
и нанотехнологий с
Анатолием Чубайсом**



Продолжение на стр.2 ▶

**В Казани на базе Нанотехнологического центра
создаётся фармакологический центр «Нанофарма
Девелопмент»**

Проект находится в наивысшей степени готовности. О планах его реализации рассказал генеральный директор ООО «Изварино Фарма» Орест Ибрагимов.

Продолжение на стр.3 ▶

**Международное
сотрудничество
начинается с
Технопарка «Идея»**

Продолжение на стр.4 ▶

>> НОВОСТИ

Республика Татарстан возглавила квалификационный комитет «Ассоциации инновационных регионов России»

В рамках «Ассоциации инновационных регионов России» создан Квалификационный комитет АИРР. Данный комитет разрабатывает критерии и порядок отбора субъектов РФ, активно содействующих развитию инновационного сектора экономики. Возглавляет комитет министр экономики Республики Татарстан Шагиахметов М. Р.

Методика работы квалификационного комитета предполагает отбор региона в несколько этапов.

Предварительный квалификационный отбор – отбор региона по общим критериям и формальным признакам.

Количественная оценка инновационной активности региона на базе принятых индикаторов, и экспертное уточнение результатов такой количественной оценки, позволяющее учесть особенности вычисления индикаторов для разного типа регионов, компенсировать несовершенство статистики, а также снизить возможности искусственного «улучшения» индикаторов региональными органами власти.

Ассоциация инновационных регионов России призвана играть ключевую роль в модернизации экономики страны. Она станет «элитарным клубом» и будет пополняться лишь самыми достойными.

Предполагается, что раз в два года будет отбираться 5 регионов, получивших наивысшие баллы. Регионы-победители получат доступ к дополнительному финансированию на развитие инноваций. При следующем отборе через два года данные регионы принимать участие в конкурсе не будут.

Напомним, что «Ассоциация инновационных регионов России» была создана в мае 2010 года. В неё вошли такие инновационно-активные регионы как Иркутская, Калужская, Новосибирская, Томская области, Красноярский и Пермский края, республики Татарстан и Мордовия.

Рустам Минниханов: «Технопарк «Идея», ставший одним из первых в Татарстане объектов инновационной инфраструктуры, не должен останавливаться в своем развитии».

Проект создания Нанотехнологического центра может быть реализован с опережением графика



Президент Республики Татарстан Минниханов Р. Н.

«Технопарк «Идея», ставший одним из первых в Татарстане объектов инновационной инфраструктуры, не должен останавливаться в своем развитии», – об этом заявил Президент республики в ходе посещения Технопарка в рамках рабочего совещания по реализации совместного с ОАО «Роснано» крупнейшего инфраструктурного проекта создания Нанотехнологического центра на базе Технопарка «Идея» и Технополиса «Химград».

Ознакомившись со строительными и календарными планами создания Нанотехнологического центра, Рустам Минниханов положительно оценил текущий ход

работы над проектом и поручил не сбавлять оборотов.

С учетом поддержания заданного темпа реализации проекта, оснащение Нанотехнологического центра и его открытие должно состояться не позднее установленных и утвержденных ОАО «Роснано» и Правительством РТ сроков.

В совместной реализации нанотехнологических проектов заинтересованы и руководители крупных промышленных предприятий республики.

В рамках заседания состоялась проектная сессия компаний – потенциальных резидентов Нанотехнологического цен-

тра, в которой Президент Татарстана принял активное участие.

На проектной сессии Р.Н.Минниханов уделял внимание нюансам и особым тонкостям в каждом проекте. Он подчеркнул, что каждый проект должен быть конкурентоспособен и востребован на рынке.

В Татарстане создана и активно развивается инновационная инфраструктура, в которую входит Инновационный Технопарк «Идея», Камский индустриальный парк «Мастер», Инновационно-производственный Технопарк «Идея-Юго-Восток», IT-парк, Технополис «Химград» и сейчас весь накопленный опыт будет направлен на проект российского масштаба – создание Нанотехнологического центра совместно с крупнейшим Институтом развития в РФ – ОАО «Роснано».

Особое внимание было уделено проекту по созданию фармакологического центра «Нанофарма Девелопмент», инициатором которого выступает компания «Изварино Фарма». Проект находится в высшей степени готовности.

По словам генерального директора ООО «Изварино Фарма» Ореста Ибрагимова, в Казани на передовом оборудовании Нанотехнологического центра планируется разрабатывать так называемые наносистемы доставки лекарств. Подобными разработками на серьезном

уровне занимаются в мире сейчас лишь 5 лабораторий.

Немаловажным фактом в реализации проекта, по словам Ореста Ибрагимова, является первое место Республики Татарстан в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов, составленном ведущими рейтинговыми агентствами, а также всесторонняя поддержка и оперативность принятия ключевых решений Правительством и Президентом Республики Татарстан.

С целью обеспечения деятельности создаваемого центра, в соответствии с Программой стимулирования спроса на инновационную нанотехнологическую продукцию, которая реализуется в нашей республике, создан пул проектов, прошедших проектные сессии, для реализации в создаваемом Центре. В обеспечение расширения пула проектов были выбраны Руководители проектных направлений (аналог должности – главный учёный по направлению). Контракты подписаны представителями ОАО «Татнефтехиминвестхолдинг», Института органической и физической химии им. А.Е. Арбузова Казанского научного центра РАН, ФГУП «ЦНИИ «Геолнеруд», Казанского государственного архитектурно-строительного университета, Израильского технологического университета «Технион», Тельавивского и Иерусалимский университетов.

▶ Проект российского масштаба – создание Нанотехнологического центра совместно с крупнейшим Институтом развития в РФ – ОАО «Роснано»

Коротко о главном: развитие инноваций и нанотехнологий с Анатолием Чубайсом

Анатолий Чубайс: «Остатки моих рыжих волос встают дыбом...»
(из стенограммы с заседания Клуба региональной журналистики)

Анатолий Чубайс: Начну с главного: нам дали очень много денег. Просто какое-то феерическое количество денег. Общій размер превышает 300 миллиардов рублей. Пару раз пытались отнять. Не смогли. И уже понятно, что отнимать их не будут: деньги реально останутся у нас. Это серьезные деньги – и по российским масштабам, и по международным. Чего от нас хотят? Простой вещи: чтобы в 2015 году в России заработала нанопромышленность, объем которой будет равен 900 миллиардам рублей. Вот, собственно, все.

900 миллиардов – это много или мало? Мы долго бились над тем, чтобы посчитать. Наконец, посчитали: в 2010 году объем производства нанопроductии в России составил 1,7 миллиарда рублей. Это нанопроductия, произведенная компаниями «Роснано», а общій объем нанопроductии в России составил около 10–15 миллиардов рублей в целом. Наша задача сделать за следующие пять лет 900 миллиардов.

Вся наша работа делится на две части. Одна часть – это бизнес, другая – не бизнес. Той частью, которая связана с бизнесом, занимается акционерное общество. А частью, не связанной с бизнесом, – это образование, стандартизация, метрология, совершенствование законодательства и др., занимается фонд. Смысл состоит в том, чтобы не смешивать одно с другим, чтобы сделать бизнес прозрачным, и проекты, которые с бизнесом не связаны, тоже прозрачными.

Сегодня у нас довольно много бизнес-проектов. Утвержденных – 104. Совокупный объем инвестиций, по которым взяты обязательства, составляет около 310 миллиардов рублей. Из этих 310 миллиардов «Роснано» должно вложить примерно 140, остальное – частные инвесторы. Потому что один из важнейших принципов работы ОАО «Роснано» состоит в том, чтобы мы всегда работали только вместе с частным бизнесом. Мало того, мы всегда оставляем контроль в создаваемых предприятиях и проектах не за собой, а за частным бизнесом. У нас практически никогда не бывает больше 50 процентов собственности. И это – фундаментальный принцип. Идея не в том, чтобы «Роснано» к 2015 году владело по всей стране всеми видами нанопроductии, а в том, чтобы по всей стране появились частные предприятия, которые бы вели собственные бизнесы, спомощью или без помощи «Роснано».

Итак, сто четыре проекта на триста десять миллиардов рублей. Что это за проекты? С отраслевой точки зрения, наши

проекты – это такой широкий и достаточно неоднородный спектр: солнечная энергетика, оптоэлектроника, нанокровития, инновационная фармацевтика, инновационная медицина, нанокондитные материалы и так далее.

Скажите, пожалуйста, по каким принципам вы выбираете проекты, как вы находите этих людей и какие механизмы существуют для тех, кто хочет производить что-то с использованием нанотехнологий?

Анатолий Чубайс: Все очень просто. Достаточно послать запрос нам на сайт www.rusnano.com. Большая часть запросов из России, 30 % из-за рубежа – из Силиконовой долины, из Гарварда, из Японии, из Тайваня, из Китая.

Каждая заявка должна пройти экспертизу. Состоит она из двух частей: научно-техническая и бизнес-экспертиза.

Насколько эффективно созданы нанопроductии в России, если в азиатском регионе себестоимость продукции, поставленной на поток, будет дешевле?

Дело в том, каков характер создаваемого бизнеса. Если вы собираетесь сделать коммодити – биржевой товар с большими объемами продаж, исчисляемых миллиардами или десятками миллиардов, то вряд ли вы сможете конкурировать с Китаем или Тайванем.

Анатолий Борисович, скажите, вложив сейчас и поддерживая один научно-технический проект, не придется ли в последующее время вкладывать деньги в то, чтобы сдерживать научно-технический прогресс? Ну, например, появятся более дешевые технологии производства компьютеров и светодиодов – и не придется ли искусственно сдерживать такие разработки, поскольку деньги уже вложены?

Я хочу еще раз подчеркнуть особенность того, что мы делаем. Мы не поддерживаем науку. Мы занимаемся бизнесом. Это очень важно понять. Есть очень простая вещь, которая отделяет науку от инноваций: наука есть превращение денег в знания. Инновация – превращение знаний в деньги. Мы про второе. Другое дело, что создаваемый нами инновационный бизнес нуждается в научной поддержке. Но это он будет финансировать науку. Не я, по сути госчиновник, буду это делать на бюджетные деньги, а бизнес. Это совершенно другое качество финансирования. Например, мы строим завод по солнечным батареям, и одновременно с этим строится ис-

следовательский центр. Так вот, это завод строит себе исследовательский центр, а не ОАО «Роснано». Это очень важно. В этом смысле на ваш вопрос ответ: абсолютно ясный, абсолютно лобовой ответ: продажи есть – молодец, нет – до свидания.

Другое дело, если я говорю, что у нас будет на 900 миллиардов рублей продукция, то по мом прикидкам примерно 70–80 миллиардов рублей – это объем финансирования науки, который пойдет от этого бизнеса. Но это совсем другое финансирование, не то, которое заканчивается толстым отчетом, положенным на верхнюю полку. Это финансирование, которое заканчивается продуктом, изменяющим бизнес.

Какие регионы вы могли бы назвать в числе лидеров по развитию инновационного бизнеса, в том числе в сфере нанотехнологий?

У нас сегодня есть примерно тридцать губернаторов в России, которые просто в ежедневном режиме вгрызаются в эту тематику. Совершенно отчетливая картина: на старт в инновационном марафоне выстроились примерно тридцать регионов, которые по-настоящему хотят этим заниматься. Некоторые, кстати, вообще с нуля. А некоторые без всяких наших команд уже лет 10–15 этим занимаются. Очевидные лидеры – Томск и Татарстан. Есть те, кто совсем недавно «врубилсь», и что-то делают.

Мы хорошо понимаем, что через десять лет не будет каждый регион в России от Чукотки до Чечни инновационным. Так не бывает. В США всего два по-настоящему инновационных региона – Массачусеттс и Калифорния. У нас соревнование за эти лидирующие позиции сейчас идет по всей стране. Принципиально важна для меня позиция губернатора: если я вижу, что он с головой на плечах и вижу, что он занимается этим по-настоящему, значит, в лепешку разобьемся, придем, поможем. Мы занимаемся бизнесом. Это очень важно понять. Есть очень простая вещь, которая отделяет науку от инноваций: наука есть превращение денег в знания. Инновация – превращение знаний в деньги. Мы про второе.

Есть такие, как кажется по виду, не инновационные регионы. Сейчас они шаг за шагом начинают продвигаться вперед, и через десять лет будет совсем другая картина страны. Если у нас до последнего времени были богаты Ханты-Мансийск, Москва и Питер, то будет совсем другая картина.

В стране идет кампания по строительству технопарков. Хотелось бы услышать ваше мнение, каким образом должна быть построена работа и каким проектам должно отдаваться предпочтение?

У нас девять из десяти технопарков – это ни о чем. Это не имеет отношения к инновационной экономике вообще.

У нас девять из десяти технопарков – это ни о чем. Это не имеет отношения к инновационной экономике вообще



Председатель правления ОАО «РОСНАНО» Чубайс А.Б.

вая просто тем, что ты обедаешь в столовой, где сидит еще двадцать таких же, как ты. У тебя есть среда для общения. Такая среда – фундаментально важная вещь правильного технопарка. Но именно поэтому у тебя два года. Сделал за два года – молодец. Нет – извини. Иначе оно не работает, иначе технопарк превращается в способ сдачи недвижимости в аренду.

Студенты, которые сейчас готовятся в вузах – это адекватная замена вашим коллегам? Достаточно ли уровень образования?

Совсем плохо обучение инновационной экономике. Особенно когда это мои коллеги-экономисты начинают делать. Лучше бы вообще не учили, чем учить так. Когда мне с гордостью говорят, что «в нашем институте мы готовим студентов по инновационной экономике», я прошупаю их пальцы. Начинать читать, и мои оставшиеся рыжие волосы встают колом от того, что я там вижу. Это какая-то жуткая смесь Карла Маркса с Петроковым, которая называется инновационная экономика. Это полный кошмар. Мы довольно активно взаимодействуем по образовательной части с коллегами, координируя образовательные усилия. Одно из направлений – это разработка комплексов программ обучения инновационной экономике. Дальше мы точно будем делать учебники, готовить кейсы, мастер-классы и так далее.

Информация подготовлена по материалам сайта Сибкрай.ру

В Казани на базе Нанотехнологического центра создаётся фармакологический центр «Нанофарма Девелопмент»

Проект находится в наивысшей степени готовности. О планах его реализации рассказал генеральный директор ООО «Изварино Фарма» Орест Ибрагимов.

– Орест Борисович, расскажите, в чем заключается суть проекта по созданию фармакологического центра?

– Наш проект «Разработка наноразмерных систем доставки гормональных и противораковых лекарственных средств» реализуется совместно с ЗАО «Инновационно-производственный Технопарк «Идея» и ООО «Центр Трансфера Технологий» на территории Технополиса «Химград». Наша компания «Изварино Фарма» является одной из ведущих фармацевтических компаний в России. Завод «Изварино Фарма», приобретенный в 2007 году у компании Phizer, полностью соответствует стандартам GMP (good manufactured practice – надлежащая производственная практика). Площадь производственных помещений – 6 200 кв. м. Производственная мощность нашего завода – 600 млн. таблеток и капсул в год. Основной учредитель – международная биофармацевтическая компания «Ferring Pharmaceuticals», которая является пионером и признанным лидером в производстве оригинальных лекарственных препаратов, основанных на природных пептидных гормонах гипофиза.

Наша цель – разработать на основе нанотехнологий системы доставки лекарственных средств. Задача проекта заключается в создании, разработке и регистрации, производстве и коммерциализации нового гормонального дигидростероноидного препарата и современной линейки противоопухолевых дженериковых препаратов.

– Почему Вы выбрали в качестве партнера в реализации данного проекта Республику Татарстан?

– Республика Татарстан входит в число наиболее привлекательных для инвестирования регионов России, что обусловлено оптимальным сочетанием высокого инвестиционного потенциала и низкого инвестиционного риска. Это подтверждается ведущими рейтинговыми агентствами. Еще одним немаловажным фактором – всесторонняя поддержка и оперативность принятия ключевых решений Правительством и Президентом Республики Татарстан.

– Каковы источники и общий объем финансирования проекта?

– В реализации проекта принимают участие три инвестора: ООО «Изварино Фарма», ООО «ЦТТ» и ЗАО «ИПТ «Идея». Общий бюджет проекта составит 550 млн. рублей.

– Существуют ли в мире другие подобные центры?

– Подобными разработками в мире занимаются лишь 15 лабораторий. На серьезном уровне – 5.

– В России утверждена «Стратегия развития фармацевтической промышленности Российской Федерации на период до 2020 года». Входит ли Ваш проект в данную стратегию?

– Да, входит. К сожалению, на сегодняшний день рыночная доля отечественных инновационных препаратов составляет менее 2%. В связи с чем, одной из приоритетных задач данной Стратегии является стимулирование разработки и производства отечественных инновационных лекарственных средств, формирование научной исследовательской инфраструктуры по разработке инновационных лекарственных средств. В результате чего локализация производства дженериков должна достигнуть 50%-го уровня, а импортное замещение – 50% инновационных препаратов.

Существует две системные проблемы российской фармацевтической промышленности: первая – неспособность обеспечивать рынок основной номенклатурой современных лекарственных препаратов, весь цикл производства которых находился бы на территории РФ, и вторая – низкий уровень инноваций и технологий, используемых при разработке и производстве лекарственных средств.

Наш центр будет способен решить обе проблемы. Во-первых, и научно-исследовательский и производственный блоки будут находиться на территории РФ, в Республике Татарстан на территории Технополиса «Химград». Во-вторых, суть нашей технологии заключается в создании наноразмерных частиц с заданными свойствами на основе биодegradуемых биополимеров. Это подразумевает инновационный подход и развитие полного цикла производства – от создания субстанции до готовой лекарственной формы.

– Каковы конкурентные преимущества создаваемого центра?

– Во-первых, созданные наноразмерные системы доставки лекарственных препаратов обеспечивают улучшение в 10 и более раз биодоступности высокоактивных действующих веществ, что не достигнуто существующими разработками.

Во-вторых, новое дигидростероноидное соединение будет иметь фармакодинамический профиль, идентичный дигидростерону и иметь высокую биодоступность и меньшую стоимость.

В-третьих, современные противоопухолевые препараты на первом (дженериковом) этапе реализации проекта будут иметь фармакодинамический профиль, идентичный оригинальным препаратам, и иметь стоимость в 2 раза ниже; на втором этапе, после усовершенствования системы доставки, превосходить по показателю эффективность/безопасность оригинальные препараты.

И, в-четвертых, проект станет экологически безопасным. Работа будет организована по стандартам GMP: полностью изолированное оборудование, исключительное контактное персонала с высокоактивными действующими веществами, система очистки воздуха, обеспечивающая полную фильтрацию выходящего воздуха, и система деактивации стоков.

– Когда планируется завершить строительство комплекса?

– Вывод комплекса на полную мощность ожидается в I квартале 2012 года.

К тому времени будет создано 26 рабочих мест.

Ожидаемый объем производства в 2016 году – 196 млн. руб. По нашим прогнозам проект должен выйти на операционную безубыточность в IV квартале 2015 года.



Генеральный директор ООО «Изварино Фарма» Ибрагимов О.Б.

Предприятия Татарстана смогут получать инвестиционный налоговый кредит

28 июня 2011 года участники совместного заседания Комитета Государственного Совета Республики Татарстан по экономике, инвестициям и предпринимательству и Комиссии Государственного Совета Республики Татарстан по контролю за реализацией национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» обсудили проект Закона Республики Татарстан «Об инвестиционном налоговом кредите в Республике Татарстан». Проект Закона, разработанный министерством экономики РТ, направлен на активизацию инвестиционного процесса на территории республики. Он устанавливает условия предоставления инвестиционного налогового кредита в Татарстане, и его действие направлено, прежде всего, на поддержку инновационных активных предприятий, в том числе в области энергосбережения. Проект Закона Республики Татарстан «Об инвестиционном налоговом кредите в Республике Татарстан» должен стать важным дополнением действующему в Татарстане набору фискальных преференций, стимулирующих инвестиционные процессы.

Новый законопроект предусматривает введение ряда инициатив, в числе которых – введение механизма определения уполномоченного органа, перечня налогов, по которым предоставляется инвестиционный налоговый кредит и другие. Одной из особенностей нового документа является то, что помимо оснований для получения ИНК, предусмотренных на федеральном уровне, рассматривается возможность получения ИНК организациями, осуществляющими новое строительство, расширение и реконструкцию производства. Данный перечень расширен с учетом Закона Республики Татарстан «Об инвестиционной деятельности в Республике Татарстан», действие которого распространяется на отношения, связанные с инвестиционной деятельностью, осуществляемой в форме инвестиций в основной капитал, в том числе в форме вложений на новое строительство или в воспроизводство действующих предприятий (расширение, реконструкция, техническое перевооружение).

Министерством экономики РТ проведен опрос потенциальных получателей данного вида государственной поддержки. Порядка 20 крупных предприятий Татарстана выразили заинтересованность в использовании ИНК в рамках реализации своих инвестиционных проектов. Применение подобной меры государственной поддержки предприятий позволит мобилизовать 74 рубля инвестиционных вложений на каждый рубль предоставленного налогового кредита. На 1 млн. рублей поддержки будет создано (сохранено) 3 рабочих места.

Изменения, регулирующие предоставление инвестиционного налогового кредита, были внесены в статью Налогового кодекса Российской Федерации.

В частности, в соответствие со ст.63 Налогового кодекса, начиная с 1 января 2011 года, решение о выдаче ИНК принимается органом, уполномоченным в этом законодательством субъек-



та Российской Федерации (данная прерогатива ранее принадлежала Управлению Федеральной налоговой службы России по Республике Татарстан). Уполномоченный орган самостоятельно может принимать решение о предоставлении ИНК не только по региональным налогам, но и по налогу на прибыль, зачисляемому в бюджет субъекта Российской Федерации (до этого времени решение о предоставлении ИНК по данному налогу необходимо было согласовать с Управлением Федеральной налоговой службы России).

Вывод комплекса на полную мощность ожидается в I квартале 2012 года.

– Когда планируется завершить строительство комплекса?

– Вывод комплекса на полную мощность ожидается в I квартале 2012 года.

– Каковы конкурентные преимущества создаваемого центра?

– Во-первых, созданные наноразмерные системы доставки лекарственных препаратов обеспечивают улучшение в 10 и более раз биодоступности высокоактивных действующих веществ, что не достигнуто существующими разработками.

– Каковы конкурентные преимущества создаваемого центра?

– Вывод комплекса на полную мощность ожидается в I квартале 2012 года.

К тому времени будет создано 26 рабочих мест.

Ожидаемый объем производства в 2016 году – 196 млн. руб. По нашим прогнозам проект должен выйти на операционную безубыточность в IV квартале 2015 года.

– Всесторонняя поддержка и оперативность принятия ключевых решений Правительством и Президентом Республики Татарстан

Международное сотрудничество начинается с Технопарка «Идея»

ЗАО «Инновационно-производственный Технопарк «Идея» является региональным центром-участником Российской бизнес-инновационной сети (Russian Business Innovation Network — RuBIN), которая была сформирована в 2008 году в рамках проекта «Gate2RuBIN».

В рамках проекта Технопарк

ную для скачивания на сайте Технопарка «Идея». В свою очередь, Технопарк «Идея» размещает ее в базе данных Европейской Сети поддержки предпринимательства (EEN), с которой работают в 47 странах мира. Таким образом, запускается механизм поиска релевантного для команды заявителей европейского/российско-

ки предпринимательства (EEN) команда проекта заявляет о себе, как о серьезной компании, готовой выйти на международный рынок.

В случае возникновения интереса к размещенному профилю со стороны потенциального партнера, Технопарк «Идея» оказывает заявителю поддержку в ведении деловой переписки и установлении первого контакта. В соответствии с пожеланиями сторон – потенциальных партнеров, возможна организация деловых миссий (встреч) как на территории российского заявителя, так и на территории потенциального партнера.

Если Вы занимаетесь научно-исследовательской деятельностью и готовы попробовать себя в совместных международных проектах, Технопарк «Идея» предлагает Вам принять участие в международных конкурсах Седьмой Рамочной программы ЕС и Фонда Содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере.

Седьмая рамочная программа Европейского Союза по научно-технологическому развитию на 2007–2013 гг. (7РП) – одна из крупнейших в мире программ поддержки научных исследований с общим бюджетом 53,2 млрд. € включает в себя четыре специальные программы:

"Сотрудничество" (Cooperation) – поддержка совместных исследований, осуществляемых научными коллективами ЕС и

стран, не входящих в ЕС, в том числе России по 10-ти направлениям: здравоохранение; продукты питания, сельское хозяйство и биотехнологии; информационные и коммуникационные технологии; нанонауки, нанотехнологии, новые материалы и производственные процессы; энергетика; окружающая среда (включая изменение климата); транспорт (включая космонавтику); социально-экономические и гуманитарные науки; космос; безопасность.

"Идеи" (Ideas) – программа поддерживает научные исследования в области фундаментальных наук, способные изменить или повлиять на существующее положение дел в той или иной научной сфере, не ограниченные общепринятыми дисциплинарными рамками, зачастую имеющие высокую степень риска в достижении запланированного результата, не приносящие коммерческой выгоды, но, в то же время, обладающие потенциалом для открытия новых перспектив для научно-технологического прогресса.

"Кадры" (People) – программа направлена на поддержку обучения, мобильности, развития научной карьеры и открыта для участия ученых разных стран, в том числе России, на всех стадиях их карьеры в государственном и частном секторе.

"Возможности" (Capacities) – программа направлена на усиление исследовательского и инно-

вационного потенциала Европы.

Также в рамках 7РП поддерживаются исследования по атомной энергетике, которые реализуются Евроатомом и Совместным исследовательским центром (Joint Research Centre).

Для подачи заявки на участие в любой из вышеперечисленных программ необходим зарубежный партнер, который будет являться координатором создаваемого консорциума. Как правило, консорциум состоит из трех компаний из разных стран ЕС и одной компании из России.

Более доступную схему участия в международных конкурсах предлагает Фонд Содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. Для участия в программах Фонда необходим всего лишь один зарубежный партнер, которого можно найти через Базу данных Европейской Сети Поддержки Предпринимательства (EEN).

На сегодняшний день Вы можете подать заявку на участие во франко-российском конкурсе, направленном на развитие совместных проектов для создания инновационной продукции и технологических разработок. В сентябре 2011 года откроется сбор предложений на участие в немецко-российском конкурсе, направленном на разработку совместных немецко-российских проектов в области прикладных исследований, ориентированных на производство, а также организацию сотрудничества малых и средних форм предприятий в научно-технической сфере.

За подробной информацией Вы можете обратиться к консультантам Технопарка «Идея» или на сайт www.tpidea.ru. Там же Вы можете скачать формы Технологического предложения и Технологического запроса.



«Идея» бесплатно оказывает помощь научным организациям, малым и средним предприятиям (МСП) и физическим лицам в поиске зарубежного партнера и установлении сотрудничества для проведения совместных исследований, трансфера технологий и участия в Европейских программах поддержки инноваций и инновационного предпринимательства.

Как это работает?

Если команда проекта заинтересована в привлечении внимания к своим научно-исследовательским проектам со стороны зарубежных партнеров и нуждается в дополнительных инвестициях, оборудовании, технологиях и других ресурсах, она заполняет форму Технологического профиля, доступ-

го партнера.

Существует две формы технологического профиля – форма предложения и форма запроса. Форма технологического предложения заполняется в случае, если технология/продукт готовы к коммерциализации.

Форма технологического запроса представляет собой описание разработок, которые требуют дополнительных ресурсов для получения конечного продукта. В качестве ресурсов может запрашиваться технология или оборудование.

Размещение технологического профиля является первым и одним из самых важных шагов на пути к установлению международного партнерства. Размещая свой профиль в базе данных Европейской Сети поддерж-

3 мифа об инновациях

► Миф 1-й: Объект инноваций Миф

Инновации и технологические инновации (превращение научных изобретений в продукты) – тождественные понятия.

Реальность

Так было 10 лет назад. Сегодня отождествлять инновации с научно-техническими изобретениями – все равно, что отождествлять автомобиль со свечой зажигания. В современном мире инновации системны. Они включают в себя не только семь различных направлений – стратегии, бизнес-модели, организацию, процессы, технологию, продукцию и маркетинг – но и все многообразие связей между ними. Технологические инновации не могут эффективно развиваться без инноваций в остальных сферах, как не может прорасти семя, брошенное на сухую почву. На самом деле инновации в области создания новых моделей бизнеса, оптимизации процессов и организационных пре-

образований являются основным условием успеха в бизнесе. Они создают гибкие компании, которые и становятся хорошо удобренной почвой для взращивания технологических инноваций из семян изобретений.

► Миф 2-й: Инфраструктура Миф

Создание необходимых блоков (хорошие законы + венчурный капитал + создание инновационных зон \ технопарков + и т.п.) позволит создать сильную инновационную систему в стране \ регионе.

Реальность

Блочный подход (подход кубиков «Лего») к созданию инновационной системы и культуры дает такой же результат, как и попытки создания живого человека путем сбора в одном месте его полного анатомического комплекта. Попытки многих стран и регионов мира, даже внутри самих США, создать собственную

«Силиконовую долину» путем копирования ее ключевых компонентов провалились.

Силиконовая долина сильна своим единым духом предпринимательского творчества, который объединяет в одну дружную семью и крупные корпорации, и молодые фирмы, и инвесторов, и консультантов, и бизнес-инкубаторы, и государственных чиновников. Отношения между ними очень простые и дружеские, пронизанные духом творческого азарта. Все они считают себя гражданами «Силиконовой долины» и все они работают на ее процветание. Пример Силиконовой долины ярко иллюстрирует ту истину, что при создании инновационной зоны необходимо освоить главным образом не технологию создания ее отдельных компонентов, а технологию создания между ними эффективного синергичного взаимодействия, которое превратило бы анатомический комплект в живое энергичное существо.

► Миф 3-й: Инвестирование в инновационные проекты

Миф

Венчурные инвесторы вкладывают деньги в прорывные идеи, изобретения и технологии.

Реальность

Чтобы получить венчурное финансирование, прежде всего, нужно создать передовую бизнес-модель и собрать команду предпринимчивых лидеров. Венчурные инвесторы говорят, что цена прорывным идеям – десять центов за дюжину. Они вкладывают деньги не в изобретения, а в хороших венчурных предпринимателей и новые бизнес-модели, благодаря которым идеи или технологии могут принести высокие прибыли. То же касается и корпоративных инвесторов: если их интересует изобретение, они его просто купят. В рамках же своих корпоративных венчурных стратегий, они инвестируют в быстрора-

стущие фирмы, и не только ради получения прибыли, а и ради изучения их новой модели бизнеса. Передовые крупные фирмы уже несколько лет назад поняли: чтобы выжить в современном стремительно меняющемся мире, им надо научиться вести себя подобно малым – гибким и динамичным – инновационным фирмам. И они учатся гибкости и скорости реакции у таких быстрорастущих малых фирм, инвестируя в них или создавая новые инновационные фирмы – спинауты – самостоятельно.

Информация подготовлена по материалам сайта www.cecsi.ru

